

# RENTALTIME

150 jaar Atlas Copco



## 150 jaar sterk!

Waar komt Atlas Copco vandaan en waar gaan we naartoe?

### Wie is Kim Coetzee?

Ontmoet de nieuwe General Manager van Atlas Copco Rental Europe

### Te huur: hybride energieopslag

De 4 grote voordelen van deze duurzame en kostenbesparende installaties

# Inhoud

## 150 jaar sterk!

pag. 3

Waar komt Atlas Copco vandaan en waar gaan we naartoe?

## Wie is Kim Coetzee?

pag. 4-5

Ontmoet de nieuwe General Manager van Atlas Copco Rental Europe

## Te huur: hybride energieopslag

pag. 6-7

De 4 grote voordelen van deze duurzame en kostenbesparende installaties



## Goeiedag

Zoals u ongetwijfeld al merkte op onze sociale mediakanalen, is 2023 een bijzonder jaar voor Atlas Copco: **wij bestaan 150 jaar!**

Sinds 1873 maken we ons sterk een pionier te zijn in **duurzame, innovatieve en veilige producten en oplossingen**, met teams van enthousiaste en ervaren experts. Een beknopt overzicht van ons verhaal vindt u hiernaast op pagina 3.

Wij denken vooruit en gaan mee met de trends – wie er ook aan het hoofd staat. Bij Atlas Copco Rental Europe, dat Rental Belgium overkoepelt, is dat vanaf vorig jaar **Kim Coetzee**. Onze nieuwe **General Manager heeft een sterke achtergrond** in alle aspecten van de Rental business en spitst zich verder toe op innovatie, klantentevredenheid en flexibiliteit. Meer over wat haar drijft op pagina's 4 en 5.

Tot slot delen we graag een innovatie met u die **duurzaam, kostenbesparend en milieuvriendelijk** is: de hybride energieopslag op locatie. Nu ook te huur! Ontdek de 4 grote voordelen hiervan op pagina's 6 en 7.

**Heeft u nog vragen of wenst u meer informatie, een persoonlijk bezoek of een op maat gemaakte offerte? Neem dan zeker contact met ons op!**

Wij wensen u veel leesplezier toe in deze nieuwe editie van Rental Time magazine. En uiteraard een mooie en productieve zomer!

Het Atlas Copco Rental Belgium team

## 150 jaar sterk!

# In dit jubileumjaar blikken we terug op 150 jaar Atlas Copco

Sinds onze oprichting in 1873 is er veel veranderd in het industriële landschap, maar ook binnen ons bedrijf: ons aanbod, onze klanten en zelfs onze naam! Een grote constante is onze sterke passie voor innovatie, duurzaamheid en engagement. Atlas Copco is boven alles een verhaal van sterke groei. Maar hoe zijn we ooit gestart? Wie waren onze eerste klanten en partners? Hoeveel namen hebben we gehad? En waarvoor staat 'Atlas Copco' nu eigenlijk? We zetten alles even op een rijtje!

### Het begin

Op 21 februari 1873 werd het bedrijf Atlas opgericht in Stockholm, Zweden.

Atlas leverde apparatuur aan de spoorwegindustrie voor de bouw en het beheer van de nieuwe spoorlijnen in het land. In 1901 begon Atlas met de productie van pneumatische gereedschappen en richtte het een pneumatische afdeling op.

Dit was het begin van een uitbreiding naar de compressoren, gereedschappen en rotsboren die nodig waren om de wereld te industrialiseren.

### Sterke strategische groei

In de jaren '70 van de vorige eeuw stegen de productiekosten overal en was de wereldeconomie in een recessie.

Atlas Copco besloot een reeks strategische overnames te doen om het productportfolio verder uit te breiden, toegespitst op gerelateerde producten en merken.

We richtten ons specifiek op het vergroten van onze activiteiten in Azië en deze internationaliseringsstrategie is sindsdien ook aangehouden.

1873 - 1901

1948-1956

1970-1980

2023

### Atlas Diesel wordt Atlas Copco

In de jaren '40 van de vorige eeuw was het dieselmotorenbedrijf van Atlas minder winstgevend geworden en in 1948 besloot het bedrijf volledig te stoppen met de productie ervan. Atlas richtte zich nu enkel op pneumatisch gereedschap, compressoren en boorapparatuur. Er werd gezocht naar een nieuwe naam die de activiteiten van het bedrijf zou weerspiegelen en in 1956 werd Atlas Copco geïntroduceerd: 'Atlas' gecombineerd met de Belgische dochteronderneming Compagnie Pneumatique Commerciale.

### Atlas Copco vandaag

Vandaag is Atlas Copco een bedrijf met expertise en diensten verdeeld over vier business areas - Compressor Technique, Vacuum Technique, Industrial Technique en Power Technique - om onze klanten in ongeveer 180 landen te ondersteunen. Wij bieden innovatieve producten, oplossingen en diensten aan, van een veilige medische behandeling tot een volledige industriële huurinstallatie op maat, waardoor het dagelijks leven van mensen overal ter wereld wordt verbeterd!

### Wat brengt de toekomst?

Atlas Copco blijft nieuwe producten ontwikkelen die voldoen aan steeds strengere normen op het gebied van duurzaamheid, innovatie, ecologische voetafdruk en veiligheid. Zo zorgen we ervoor dat de Atlas Copco Groep een leidende rol blijft spelen in het vormgeven van de toekomst.

# Colofon

## Rental Time is een magazine van de Atlas Copco Groep

Editor: Geert Jansens  
geert.jansens@atlascopco.com

Tekst: Geert Jansens

Coverfoto: Hybrid Total Solution

Lay-out: Atlas Copco Rental

Copyright: Atlas Copco Rental

Adres: Atlas Copco Rental Europe NV  
Industrieweg 1F, 2850 Boom

# Wie is Kim Coetzee?

## De mensen achter Rental: maak kennis met onze General Manager



Met praktische ervaring op elk niveau van onze organisatie, voel ik me dichterbij wie we zijn en hoe het bedrijf dagelijks opereert.

**Kim Coetzee is de pas benoemde General Manager bij Atlas Copco Rental Europe. Met haar sterke achtergrond in de wereldwijde verhuur sector, brengt Kim een schat aan ervaring en leiderschap mee naar haar nieuwe functie in Europa. Wat zijn haar punten en prioriteiten voor Rental Europe, en hoe ziet Kim kansen voor onze klanten op het gebied van flexibel gebruik en tijdelijke oplossingen?**

**Allereerst gefeliciteerd met uw benoeming als de nieuwe General Manager van Atlas Copco Rental Europe! Kan je ons iets vertellen over uw achtergrond en ervaring in de verhuurbranche?**

**Kim** - Ik werk al bijna drie decennia in de verhuurbranche. Het begon allemaal bij Rand-Air, Zuid Afrika, als Rental Desk medewerker. In die rol ben je de go-to voor logistieke ondersteuning, planning, klantenrelaties, facturatie, enz. Na een tijdje ging ik verder als Sales Engineer, Key Account Manager en Sales Manager. Vanuit deze commerciële functies nam ik de stap naar General Manager bij Rand-Air.

En nu... Rental Europe. Werken in verschillende functies in de hele organisatie geeft mij een uniek perspectief van onze organisatie en onze mensen. Ik begrijp hun standpunten en de hindernissen die ze moeten overwinnen.

**Hoe heb je de overname van Rand-Air, in 1998, door Atlas Copco ervaren?**

**Kim** - Deel uitmaken van een wereldwijd bedrijf van deze omvang was absoluut een positieve ervaring vanuit persoonlijk oogpunt en als bedrijf. In die tijd was Rand-Air relatief klein in Zuid-Afrika. De overname door Atlas Copco opende zoveel deuren en gaf ons veel persoonlijke kansen. Zoals bijvoorbeeld workshops en seminars waar je mensen uit de hele wereld ontmoet. Dat leidt tot meer kennis en, nog belangrijker, vaardigheden om onze diensten te onderzoeken en te verbeteren. We waren ook in staat om onze vloot naar een hoger niveau te tillen. Met inzichten in nieuwe industrieën en beschikbare apparatuur gingen veel nieuwe deuren open. Het duurde niet lang voordat de resultaten binnenkwamen en bleek dat wij, dankzij deel te zijn van de Atlas Copco Groep, in staat waren om ook als bedrijf naar nieuwe niveaus te gaan.

**Wat zijn volgens jou de grootste ontwikkelingen in de verhuursector tot nu toe?**

**Kim** - De wereldwijde verhuurmarkt heeft aanzienlijke veranderingen ondergaan in de afgelopen jaren. De opkomst van klantvriendelijke, duurzame en flexibele oplossingen worden de norm. Het is geëvolueerd van een product-gerichte transactie naar een complete klantervaring en een slimme totaaloplossing. En het moet tegenwoordig wendbaar zijn, in deze snel veranderende markt: het vermogen om zich snel aan te passen aan nieuwe technologieën is cruciaal voor succes. Data en het gebruik ervan is ook steeds belangrijker geworden.

**Wat inspireert je in de verhuurbranche?**

**Kim** - Het constante leren en nieuwe ervaringen die komen met het werk. Geen dag ziet er hetzelfde uit, de verhuur business is constant in beweging met nieuwe kansen en uitdagingen. Dit houdt me geboeid en enthousiast over wat ik doe - en ik denk dat dat ook geldt voor veel mensen bij Atlas Copco Rental. Het is dynamisch en divers, en het houdt je scherp.

**Hoe onderscheidt Atlas Copco Rental Europe - en Atlas Copco als geheel - zich op de wereldwijde markt? Wat zie je als onze sterktes?**

**Kim** - Ik denk dat Atlas Copco Rental Europe zich onderscheidt door de trends voor te blijven. De focus ligt op de ervaring: hun behoeften en verwachtingen vormen wat we doen. We moeten dus in staat zijn om nood-, geplande, langetermijn- en projectoplossingen te bieden. Ik denk dat we daarin uitblinken vooral omdat we deel uitmaken van een wereldwijd bedrijf. Bovendien zijn de mensen die bij Rental Europe werken enorm inspirerend en altijd op zoek naar oplossingen, zelfs wanneer ze geconfronteerd worden met zogenaamde "onmogelijke" uitdagingen. Voor mij, is hun niveau van kennis en vaardigheid werkelijk fenomenaal. Op elk niveau van de organisatie.

**Hoe zie je de toekomst op lange termijn van de wereldwijde verhuurmarkt?**

**Kim** - Ik denk dat de toekomst op lange termijn van de wereldwijde verhuurmarkt buitengewoon opwindend is, met eindeloze mogelijkheden voor groei. Duurzaamheid blijft een belangrijk aandachtspunt voor de industrie. Er is een sterke trend om af te stappen van traditionele dieselmotoren en naar meer elektrische en andere milieuvriendelijke oplossingen te gaan. De verhuurmarkt zal zich blijven ontwikkelen en er anders uitzien dan in het verleden, met een grotere nadruk op innovatie en het aangaan van uitdagingen van klanten. Ik kijk er absoluut naar uit te zien hoe de markt de komende jaren zal blijven groeien en veranderen.

**Wat zijn de belangrijkste aandachtspunten en topprioriteiten in jouw nieuwe functie, om Atlas Copco Rental Europe naar het volgende niveau te tillen?**

**Kim** - Om Atlas Copco Rental Europe echt naar het volgende niveau te brengen, moet ik ervoor zorgen dat we beschikken over de juiste structuur en capaciteit om de groei te ondersteunen, inclusief de juiste mensen en middelen. We zijn voortdurend op zoek naar nieuwe mogelijkheden en producten om toe te voegen aan onze portefeuille, om in te spelen op nieuwere eisen en innovatie, bijvoorbeeld energie- en hybride energieoplossingen, alsook energieopslagsystemen en elektrificatie van de rest van onze vloot. Maar ik wil nog niet te veel verklappen - houd ons in de gaten!

Investeren in onze mensen is cruciaal voor onze groei en succes. We moeten hen ondersteunen en toelaten hun potentieel te helpen bereiken.

## Te huur: hybride energieopslag

De 4 grote voordelen van deze duurzame en kostenbesparende installaties!



Hybride energieopslag blijft ook in 2023 een hot topic! Door de groeiende vraag naar duurzame energie en de huidige onzekerheid over energieprijzen, kijken steeds meer industriële bedrijven naar een eigen hybride energieopslagsysteem ter plekke.

Dit is een duurzame energiecentrale die verschillende energiebronnen, zowel traditionele als hernieuwbare, combineert en de energie opslaat in een accu of 'battery pack'. Een efficiënte, maar dure investering. De kosten van de aankoop, de planning, het onderhoud en eventuele reparaties van dit systeem lopen snel op, zeker wanneer alles inhouse gebeurt.

Om kosten, tijd en energie te sparen – of voor productie op afgelegen locaties – bent u beter af met een gehuurde installatie! Atlas Copco Rental verhuurt 24/7 hybride energieopslagsystemen op locatie, met ontwerp, levering, onderhoud en monitoring inbegrepen. Wat zijn hier de voordelen van voor u?

### 1 Meer energie, minder kosten!

Omdat deze technologie nog relatief nieuw is, kan de aankoop van dit soort systeem een hele investering zijn. Bij huren valt de aankoopkost weg en hoeft u zich niet bezig te houden met onderhoudskosten, onderdelen vervangen of andere praktische zorgen. Die zijn voor ons!

Dankzij regelmatig onderhoud en onze proactieve monitoring vermijdt u ook dure breakdowns en onverwachte stops. Daarnaast bespaart u vanzelfsprekend op brandstof- en wisselende energieprijzen.

### 2 'Peak shaving' voor de piekmomenten

'Peak shaving' is een flexibele en duurzame toepassing waarbij energie wordt opgeslagen in accu's tijdens momenten van lagere nood, om dan te worden geleverd bij momenten van hogere vraag. Zo blijft uw productie stabiel en constant.

In een hybride energiecentrale is het ook mogelijk om energie die is opgewekt via hernieuwbare bronnen – zonnepanelen, windmolens, ... – op te slaan en vrij te geven tijdens de piekuren van uw industriële processen. Zo bent u minder afhankelijk van conventionele energiebronnen en verkleint u uw ecologische voetafdruk.

### 3 Onze missie naar minder emissie!

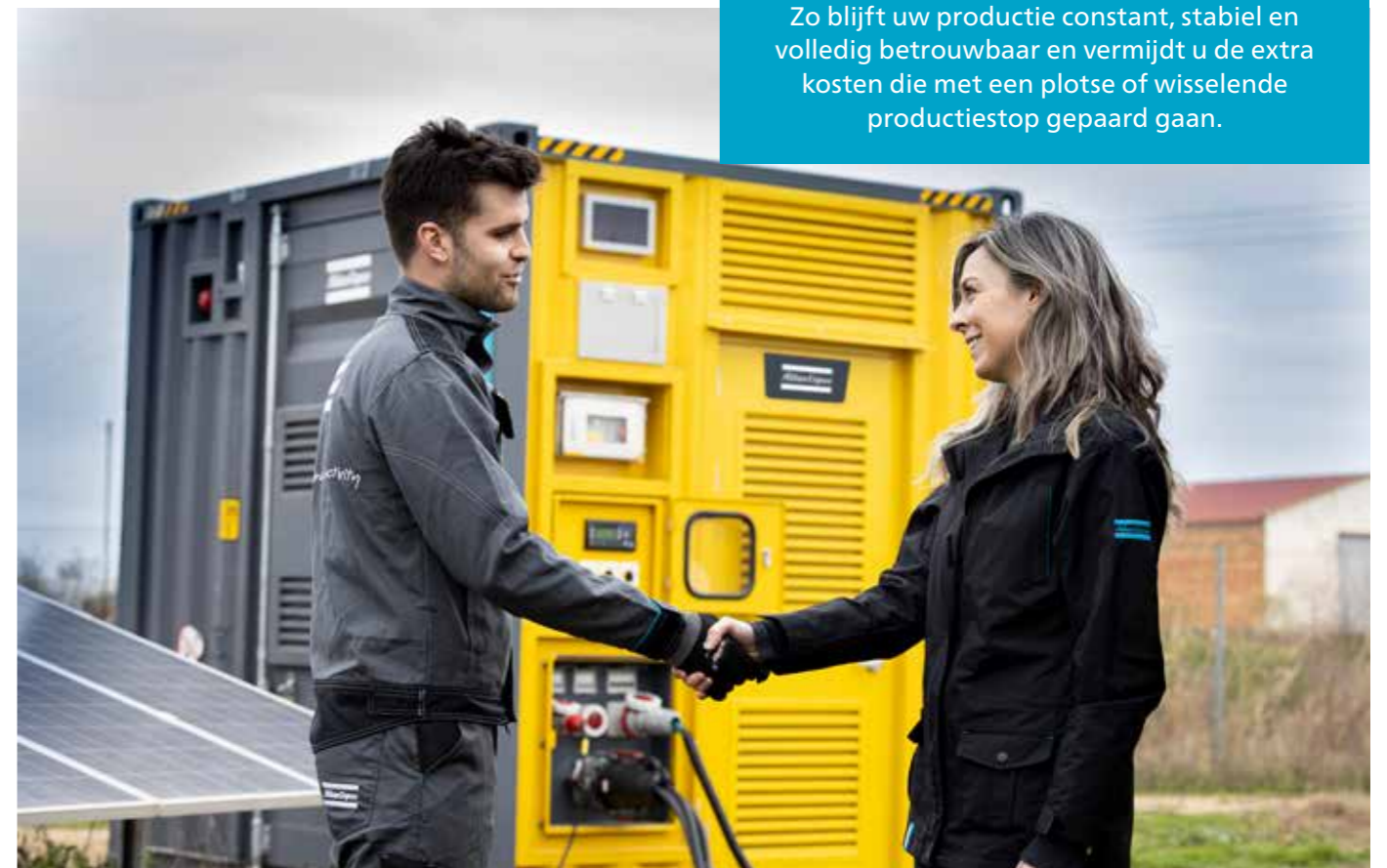
Omdat u werkt met een wisselsysteem tussen energiebronnen zoals traditionele brandstoffen en hernieuwbare energie, vermindert u hoe dan ook de uitstoot van broeikasgassen en fijnstof.

Combineer dit met een energieopslagsysteem en 'peak shaving' en u bespaart ook op brandstofkosten die op dit moment nog steeds wisselvallig en onvoorspelbaar zijn.

### 4 Het werkt net wél zonder lokaal netwerk

Heeft u op uw site te maken met een onbetrouwbaar energienetwerk? Is er helemaal geen energiebron aanwezig? Of voert u een project uit op een afgelegen locatie?

Met een hybride energieopslagsysteem bent u helemaal onafhankelijk van een lokaal energienetwerk. Uw processen worden voorzien van energie die is opgeslagen of die u zelf efficiënt genereert wanneer nodig. Zo blijft uw productie constant, stabiel en volledig betrouwbaar en vermijdt u de extra kosten die met een plotse of wisselende productiestop gepaard gaan.



**Meer info of een offerte op maat?**

Neem snel contact met ons op via het nummer 03 401 67 67 of [rental.belgium@atlascopco.com](mailto:rental.belgium@atlascopco.com)

# Flower Power



Biobrandstoffen bij Atlas Copco Rental.  
Contacteer ons voor meer informatie.



Atlas Copco  
Rental  
[www.atlascopcorental.com](http://www.atlascopcorental.com)